

自社商品の 海外チャレンジセミナー

～販路開拓へ繋がる情報提供と実践支援～

海外展開、何から始めたらいいの？

本セミナーでは、海外市場の最新動向や海外向けマーケティング、支援制度の活用法など、実践に役立つ情報と手順を全2回にわたってご紹介します。

さらに、テストマーケティングや商談会参加に向けた資料作成のワークショップも実施。学んだその日から動ける力が身につきます。

あなたの商品が海を越える日も遠くない—今こそ、自社商品の可能性を世界へ！

講師



コーディネーター
山堀圭太郎氏
中小企業庁静岡県よろず支援拠点

プロフィール

- ・静岡大学卒業後、テレビ報道現場や静岡県内企業での営業戦略室勤務を経て中小企業支援に従事。
- ・経済産業省中小企業庁の事業である「よろず支援拠点」コーディネーターとして年間700件以上の企業訪問、個別相談、セミナー講演活動を2015年より継続。
- ・静岡県内だけでなく日本全国を対象エリアとし、売上拡大に繋がる営業推進、商品開発、新事業展開についてのサポートやビジネスマッチング活動に取り組む。

プログラム

【第1回】7月15日(火)

- 営業活動の参考となるマーケティング術
- 国、地域別の日本製品市場動向紹介
- ワークショップ「FCPシートを活用した営業資料作成」

【第2回】7月22日(火)

- インバウンド市場を活かしたテストマーケティング紹介
- オランダを中心とした海外販路開拓プロジェクトの案内
- 支援機関と連携した展開の手順紹介(営業～書類準備～輸送～保険など)
- ワークショップ「中小機構の地域活性化パートナー制度を活用した輸出商談会エントリーシート作成」

会場

B-nest 静岡市産学交流センター
6階演習室4
(静岡市葵区御幸町3-21ペガサート6階)

定員

20名

受講料

無料

日時 令和7年7月15日(火)、22日(火)【全2回】14:30～16:30

対象 海外へチャレンジしたい自社商品をお持ちの事業者(企業規模・業種は問いません)

お申込み 当センターのホームページからお申込みください。FAXでお申込みの場合は、下記の参加申込書に必要事項をご記入の上、お送りください。またEメールでのお申込みの場合は、件名を「海外チャレンジセミナーの申込み」とし、下記参加申込書の項目を記載してお送りください。

主催 静岡市産学交流センター

▶ 参加申込書(海外チャレンジセミナー)

FAX:054-275-1656 E-mail:info@b-nest.jp

フリガナ 氏名	会社名/団体名
電話番号 (自宅・勤務先)	メールアドレス (自宅・勤務先)
業種・対象商品	※講師に聞いてみたいことがあればお書きください。

※ご記入いただいた情報は、当セミナーの連絡や主催事業などの案内に利用することがありますので、ご承知願います。
※宗教やネットワークビジネスの勧誘、各種セールスを目的とした参加は固くお断りいたします。

■ お申込み・お問合せ先

B-nest ビネスト 静岡市産学交流センター

〒420-0857 静岡市葵区御幸町3-21 ペガサート6・7階 TEL.054-275-1655 FAX.054-275-1656

QRコードからも
お申込みが可能です→



<https://www.b-nest.jp/>

E-mail:info@b-nest.jp